

スモールサービスのステキを届ける「ホームページ育て」情報誌

ホーム育ひろば

MONTHLY MAGAZINE

2026

7

July

スマホを捨てて街へ出よう！
強カリアル集客



〒541-0053 大阪府大阪市中央区本町4-2-12 野村不動産御堂筋本町ビル 8F BillageOSAKA内 有限会社リウム大阪オフィス
TEL 050-7100-0161 / HP <https://rium.jp> 差出人・返還先は裏面に記載しています

イベント・メディア・法人営業……リアル集客のリアル

スモールサービスの集客といえば、まずはSNSやネットを思い浮かべる方が多いのではないでしょう。もちろんネットは便利で効率的。しかし、なかなか手応えが得られなかったり、効果が出るまでに時間がかかったり、継続していくのが難しかったりします。

そして……僕は「集客疲れ」の大きな原因は、このネット集客依存にあると思っているんですね。

家に籠ってSNSばかり見て、他人と比べて、集客や反応がなくて自分のやってることに虚しさを感じて……みたいな。

だから僕は、集客が充分でないほど、スマホを捨てて街へ出よう！と申し上げたいのです。

リアル集客は強力な健康的

少し泥臭く感じる「リアル集客」って圧倒的に強力。

だって、リアルな場では、あなたの形の無いサービスの中身や、あなたの人柄を直接伝えられるんですもの。

また、スマホやパソコンの前でじっと悩んでいるよりも、実際に足を動かして外に出て人と会うことで、新しいチャンスやアイデアが驚くほどたくさん見つかります。一人でコツコツするSNSやネット集客とは違って、リアル集客は、なんとというか健康的なのです。

「まだ集客が十分にできていない……」という時期こそチャンス！

おすすめは、ネット発信と同時並行でリアル集客に動くこと。

一度リアル集客で成果が出るとなると、その成功パターンを応用して横展開できるようになり、気がつけば「ネットに集客を依存しない状態」をあっという間に作ることも可能。たとえば目に見える成果が出なかったとしても、動いた経験はすべてあなたの財産になりますし、そこから一生モノの人脈が生まれることもあります。

では、具体的にどんなリアル集客があるのでしょうか。今回は代表的な3つのアプローチをご紹介します。

リアル集客は強力な健康的

1つ目「集客イベント」

集客力を高めるために、相乗効果が期待できる他業種の方とタッグを組む「コラボイベント」がおすすめ。

2つ目「メディア露出」

雑誌への掲載や連載、書籍の出版、あるいはテレビやラジオへの出演などが挙げられます。「自分にはハードルが高い」と感じるかもしれませんが、地域密着のローカルメディアや専門誌などは、常に面白いネタや専門家を探しています。メディアに取り上げられることで、あなたの信頼性は一気に跳ね上がります。

3つ目「法人営業」

個人のお客を一人ずつ集めるだけでなく、まとまった顧客層を持つ企業等の団体への「提携営業」を行ったり、ターゲットとなる団体へ「直接営業」をかけたりする方法です。仕組みを作ることができれば、安定した集客基盤になります。

リアルでしっかりと活動し、ネットも活用する。こんな「リアルとネットの合わせ技」が実現できれば、安定した集客のしくみを構築できます。リアル営業、チャレンジしてみてくださいね。



穂口 大悟 代表取締役

新しい下ごしらえドリルができました！
今回はよりスモールサービスらしいリニューアルを行いました。
ぜひ管理画面からダウンロードして、新しいドリルをやってみてください！

無料面談
ご予約は
こちら▶



りうまーミーティングは「経営自分ごと道場」

昨年まで行っておりました「穂口の無料セミナー全国めぐり」。今年はりうまーさんの交流と経営の自分ごと化をテーマに、「りうまーミーティング」として展開しています。

内容は、僕のミニセミナー、りうまーさんの経営報告、そして公開コンサルティング、そして気づきのシェアの時間……と、学びと気づきを、「自分ごと化」する時間としてデザインしています。

りうまーミーティング、ぜひご参加ください。また、りうまー外のお友達を連れてきてください！

リウムスマイル！ホームページのイベントカレンダー、または右のQRコードよりお申し込みくださいね。



9月4日（金） | りうまーミーティングin福岡

【日時】開場：15時00分 イベント：15時30分～18時00分※途中休憩あり 懇親会：18時30分ごろから
【参加費】りうまーさん：3,300円 ご紹介のある方：3,300円 一般の方：5,500円



10月2日（金） | りうまーミーティングin名古屋

【日時】開場：15時00分 イベント：15時30分～18時00分※途中休憩あり 懇親会：18時30分ごろから
【参加費】りうまーさん：3,300円 ご紹介のある方：3,300円 一般の方：5,500円



HOMUIKU MOKUMOKUKAI

7/8 WED 11:00-12:00

一人で悩まないで！みんなでホーム育もくもく会【無料】

お客様の声を追加しよう

「やらなきゃ」と思いつつ後回しにしがちな作業を、みんなでZOOMに集まって「もくもく」と進める会です。時間を区切って仲間と一緒に取り組むと、驚くほど進みますよ！

今月のテーマは「お客様の声」。お客様の声は、類友なお客様を連れて来てくれる強力なコンテンツ。お客様の声を集めて、ホームページに蓄積して、SNS等で拡散する流れを作りましょう。

行動① お客様の声を収集を仕組み化する

行動② 収集した声を公開、拡散する行動を仕組み化する



ONLINE SALON SEMINAR

7/24 FRI 20:00-22:00

ホーム育気づきサロン会員限定セミナー【集客卒業経営セミナー】

強力リアル集客術

本セミナーでは、コラボイベントの活用、メディア露出、法人への提携・直接営業といった具体的なリアル集客を解説。ターゲット選定から企画書作成、アプローチ、商談のお作法、そして最も肝心な商談後まで、実践の手順を明らかにします。

※本セミナーは、ホーム育気づきサロン会員様限定セミナーです。会員申込みの方法については、裏面をご覧ください。



Column スタッフコラム

AI検索時代、ホームページに本当に必要なこと

最近「ホームページのアクセス数（PV）が減ったのですが大丈夫でしょうか？」というご相談をいただくことがあります。本来、商用ホームページで大切なのは、お問い合わせ・ご予約・LINE登録・お電話など、実際の成果につながっているかどうかです。現在は、PVは減っても成果は増えているものと、どちらも減っているものに分かれてきています。その理由のひとつが、AIを活用した検索の進化です。以前は「五十肩 整骨院」のようなキーワード検索が中心でした。しかし今は、「夜も眠れないほど肩が痛い。改善方法は？」のように、人に相談するような文章での検索が増えています。

AIはその質問に対して「内容が具体的に信頼できるページ」を選んで引用、紹介するため、悩みとホームページ内

容の一致度が高く、お問い合わせやご予約にもつながりやすい傾向があります。

そのためAIは、

・症状の原因 ・改善方法 ・実際の事例 ・施術の考え方などを具体的に詳しく説明しているホームページをより評価するようになってきて、キーワードを並べただけのホームページは、以前ほど評価されにくくなっています。これからのSEO対策では、より詳しく具体的な内容を充実させることが重要です。



藤田 憲一 取締役技術責任者

コレステロール対策で、舞茸を食べています。

プロフィール、意外と見られています

最近サポートの中でよくお話ししているのが、「プロフィールページ」についてです。ホームページを見に来てくださった方は、サービス内容だけでなく、「どんな人がやっているんだろう？」ということも気になっています。

実際に、初めての方はサービスページの前後でプロフィールを見ていることも少なくありません。そのため、プロフィールは単なる自己紹介ではなく、安心してお問い合わせいただくための大切なページでもあります。

とはいえ、「資格や経歴だけを書いている」「開業したときから内容を変えていない」という方も意外と多いです。もちろん資格や経歴も大切ですが、それに加えて・なぜこの仕事を始めたのか・どんな想いで活動しているのか・どんな方のお力になりたいのかなども書かれていると、人柄が伝わりやすくなります。

また、最近の写真に変えたり、活動内容を少し追加したりするだけでも印象は変わります。

プロフィールは一度作ったら終わりではなく、活動に合わせて少しずつ育てていくページです。しばらく見直していないという方は、ぜひ一度読み返してみてくださいね。ちょい聞き質問会などでも一緒に確認できますので、気になる方はお気軽にお声がけください。

▼ちょい聞き質問会

https://riumsmile.jp/calendar_11.html



のーちゃん お客様サポート

最近体調崩すことが増えました…皆様もお気をつけてください。

オリジナルのヘッドライン画像（メインビジュアル画像）を作成しよう

リウムスマイル！の各種お手本には、デフォルトでいい感じの「ヘッドライン画像（メインビジュアル画像）」をご用意しております。ただ、こちらはホームページの「顔」となる部分ですので、ご自身で撮影された写真などを設定することをおすすめしております。また、ただ写真を設定するだけではなく、文字や装飾などの加工をした画像を設定していただくと、さらに目を引くようになります。

リウムスマイル！には残念ながら細かな画像編集加工機能はございませんが、度々ご紹介しております無料オンライ

ン画像編集サービス「Canva」を使用していただくと、簡単にヘッドライン画像が作成できます。Canvaの「カスタムサイズ」から横1200px×縦400pxで新しいデザインを作成をすると、たくさんのデザインテンプレートがができますので、ぜひそちらを利用して作ってみてくださいね。



じゃすみん WEBデザイナー

今年は例年比で暑くなったり寒くなったりですね…みなさん気温・気圧には気をつけてお過ごしください。



自分らしいお商売をつくり育てるための気づきの環境

ホーム育気づきサロン

セラピスト・ヒーラー・占い師・カウンセラー・講師・コンサルタント・士業...
スモールサービス起業家のための経営力・人間力アップの理屈と実践法が学べる



ホーム育気づきサロンとは

『売り込まないネット集客の極意』『あなただけのオンリーワンメニューの作り方』の著者で、リウムスマイル!代表の穂口が、スモールサービス起業家のための自分らしいお商売をつくり育てる「理屈」と「実践」の気づきを常に提供するサロンです。

穂口による経営セミナー・経営実践会だけでなく、リウムスマイル!ユーザーの方を講師にお迎えした講座などを定期的に行っています。

ホーム育気づきサロンは、リウムスマイル!ユーザーさん以外も参加できます。ぜひお気軽にご参加くださいね!



- 毎月1回 穂口による集客卒業の仕組みをつくる経営セミナー
- 毎月1回 実践ワーク会
- 不定期 起業家外部講師によるお役立ちセミナー
- 年4回 スモールサービスのための歴史教養セミナー
- 穂口の無料面談 (3ヶ月に一度)
- すべての過去動画が見放題

SEMILAR
REPORT

5月15日開催 集客卒業経営セミナーレポート

基礎からわかる接客ホームページの設計図

「ホームページを作ったのに集客できない...」その原因は、ホームページの役割を「集客」だと思っていることかもしれません。サービス業のホームページは、集客ではなく「サービス前接客」の装置。これがわかると、合うお客様を集客する道筋が見えてきます。

動画では、形のないサービスを買っていただくために必要な「接客ホームページ」の考え方や、各ページをどんな目的でどう設計すれば良いかを具体的に解説しています。

AI時代のコンテキストマッチング、良いお客様だけを引き寄せる関門としての使い方、CTAの設置まで。ホームページを「ネット上の分身」として機能させるための設計図をお届けします。

ホーム育気づきサロンへのお申し込みはQRコードから!

毎月3,300円(ご利用開始日基準)で会員限定動画が見放題!今すぐ登録!

自分のペースでお気軽に入会・退会してください。もちろん出戻りさんも大歓迎!
ゆる〜く学んでいただければ嬉しいです。



7月
July

ONLINE SEMINAR CALENDAR

セミナーカレンダー

リウムスマイル！ユーザーのための講習会

- 7.1 (水) 16:00～18:00 **ホーム育気づきサロン** 発信計画ブラッシュアップ会
- 7.7 (火) 10:00～11:00 メルマガスタート講習会
14:00～15:00 チョイ聞き質問会
- 7.8 (水) 11:00～12:00 **もくもく会** ホーム育もくもく会
14:00～15:00 リウムスマイル！基本操作講習会
16:00～17:00 顧客管理スタート講習会
- 7.9 (木) 14:00～15:00 メルマガスタート講習会
- 7.10 (金) 16:00～17:00 チョイ聞き質問会
- 7.13 (月) 10:00～11:00 チョイ聞き質問会
- 7.14 (火) 14:00～15:00 チョイ聞き質問会
- 7.16 (木) 16:00～17:00 リウムスマイル！基本操作講習会
- 7.17 (金) 16:00～17:00 メルマガスタート講習会
- 7.24 (金) 20:00～22:00 **ホーム育気づきサロン** 強力リアル集客術
- 7.27 (月) 10:00～11:00 チョイ聞き質問会
- 7.28 (火) 10:00～11:00 顧客管理スタート講習会
- 7.29 (水) 16:00～17:00 チョイ聞き質問会
16:00～18:00 **ホーム育気づきサロン** リアル集客グループコンサルティング
- 7.30 (木) 14:00～15:00 顧客管理スタート講習会
- 7.31 (金) 10:00～11:00 リウムスマイル！基本操作講習会

セミナー申込について

リウムスマイル！ホームページのカレンダー、または右隣のQRコードよりお申し込みください。

URL：https://riumsmile.jp/calendar_11.html

セミナーは無料ビデオ会議ツール「Zoom」を使って行います。（セミナー担当者：のーちゃん）

※ご参加多数の際はお一人のご質問時間が少なくなりますので、すべてのご質問にお答えできないこともございます。

※ご質問事項が多いなど、マンツーマンでしっかりサポートをご希望の場合は、有料のパーソナルサポートの活用をご検討ください。

お申し込み

